

Dot. Zamówienia publicznego „Sukcesywna dostawa wraz z transportem oleju napędowego na rzecz Miejskiego Zakładu Komunikacji w Malborku Sp. z o.o.”

Wyjaśnienie treści SWZ nr 1

Działając na podstawie art. 135 ust. 2, 6 ustawy z dnia 11.09.2019 r. - Prawo zamówień publicznych (t.j. Dz.U. 2022, poz. 1710 ze zm), Zamawiający przekazuje treść zapytań z wyjaśnieniami :

Zapytanie z dn.30.05.2023 r.:

a. Dotyczy rozdziału 1 ustęp I punkt 13 SWZ

Zamawiający w tym ustępie wprowadził zapis „Rozbieżność polegająca na niezgodności parametrów próbki paliwa z danej dostawy z parametrami wynikającymi z dostarczonego atestu jakościowego producenta potwierdzona badaniem laboratoryjnym, uważana będzie jako dostawa niezgodna z zamówieniem.”. Biorąc pod uwagę dokładność urządzeń pomiarowych którymi prowadzone są badania w atestowanych laboratoriach, nie jest możliwe uzyskanie dokładnie takich samych wyników kolejnych badań dla tego samego produktu. Badania laboratoryjne mają potwierdzić zgodność produktu z wymogami normy.

Czy Zamawiający uzna dostarczone produkt za zgodny z zamówieniem o ile wykonane badania laboratoryjne potwierdzą zgodność jego parametrów z wymogami jakościowymi opisanymi w rozdziale 1 ustęp I punkt 2 SWZ?

b. Dotyczy rozdziału 11 ustęp I punkt 13 SWZ

Od Wykonawcy wymaga się określenia ceny zgodnie z tabelą zawartą w formularzu ofertowym. W kolumnie nr 3 w wierszu 1 tabeli Wykonawca zobowiązany jest podać średnią cenę arytmetyczną oleju napędowego za 1 m³ paliwa w temperaturze referencyjnej 15stC, określoną w dniu 31.05.2023 r. na podstawie cen hurtowych grupy Grupa Lotos SA i PKN Orlen SA. Następnie tę cenę jednostkową należy pomnożyć przez zamawianą ilość m³ paliwa (kolumna nr 4, wiersz 1), przez co uzyskana zostanie „wartość netto” (kolumna nr 5, wiersz 1). Następnie należy wpisać wartość marży (+) lub upustu (-) w [%]. Powyższa formuła obliczania ceny sprzedaży jest oparta na średniej arytmetycznej cen hurtowych ogłaszanych przez Grupę Lotos SA i PKN Orlen SA. W sierpniu 2022 r.. W sierpniu 2022 r. podmiot GRUPA LOTOS S.A. został wykresony z KRS w związku z przejściem przez PKN ORLEN S.A.. Obecnie informacja cenowa ogłaszana na stronie www.lotos.pl jest informacją umieszczaną przez PKN ORLEN (obecny właściciel strony), ceny na tej stronie są identyczne z cenami na stronie www.orklen.pl.

Czy, w związku z powyższym, Zamawiający zgodzi się na wprowadzenie w formule cenowej w miejsce cen ogłaszanych na stronie www.lotos.pl (GRUPA LOTOS S.A.), cen ogłaszanych przez konkurencyjnego krajowego dystrybutora tj. Aramco Fuels Poland sp. z o.o. na stronie Spot pricing | Aramco Poland?

c. Dotyczy rozdziału 11 ustęp I punkt 13 SWZ

Od Wykonawcy wymaga się określenia marży (+) lub upustu (-) w [%]. Ogólnie przyjęte formuły rozliczeń w kontraktach na krajowym rynku hurtowym paliw dotyczą stałych upustów kwotowych tj. np. zł/m³ w 15 st.C od cen hurtowych krajowych dystrybutorów. Na dużą dynamikę zmian poziomu cen hurtowych produktów gotowych ogłaszanych przez

dystrybutorów mają wpływ częste zmiany ceny surowca, wahania kursu dolara amerykańskiego, zmiany cen produktów gotowych na rynkach europejskich, zmiany obciążeń publiczno-prawnych (podatki, akcyzy, opłaty zapasowe, itd.), stan epidemii czy agresja Rosji na Ukrainę. Należy tu zaznaczyć, że przy okresie 24 miesięcy na który ma zostać udzielone zamówienie, należy brać pod uwagę np. możliwość wzrostu cen surowca, wzrostu cen produktów gotowych lub dalszym osłabieniem złotówki w stosunku do dolara amerykańskiego. Biorąc pod uwagę aktualną sytuację na rynkach, należy liczyć się w przyszłości z możliwością znacznego wzrostu notowań surowca i produktów gotowych oraz być może obciążeń podatkowych. Wyżej opisane zdarzenia Wykonawca musi ocenić pod względem prawdopodobieństwa wystąpienia oraz ich wpływu na wysokość ceny SPOT produktów na rynku krajowym. Kalkulacja oferty dla stałej marży / upustu opisanego wskaźnikiem %, musi uwzględnić ryzyko wzrostu cen hurtowych produktów w okresie realizacji kontraktu tj. 24 miesięcy, a tym samym wzrostu upustu kwotowego i pomniejszenie marży uzyskanej. W przypadku kalkulacji stałego upustu kwotowego, Wykonawcy nie muszą szacować ewentualnego poziomu cen SPOT i uwzględnić ewentualnych ryzyk związanych ze wzrostem cen hurtowych. Tym samym, kalkulowany upust kwotowy liczony np. w zł/m³ w 15 st.C jest „wyczyszczony” z ewentualnych rezerw w projektowanej marży uwzględniających ryzyko wzrostu ceny SPOT.

Czy Zamawiający zgodzi się na zastąpienie upustu wyrażonego wskaźnikiem % upustem kwotowym w zł/m³ w 15 st.C?

d. Dotyczy paragrafu 1 ustęp 10 załącznika 9 do SWZ
Zamawiający będzie przyjmował paliwo w litrach rzeczywistych.
Obrót hurtowy paliw na rynku krajowym odbywa się w oparciu o rozliczenia objętości prowadzone dla temperatury referencyjnej 15 stC. Ze względu na własności fizyko-chemiczne paliw tj. zmianę objętości cieczy w funkcji temperatury, jedyną obiektywną metodą odbioru ilości dostarczonej jest przeliczenie jej dla warunków referencyjnych, tj. dla temperatury 15 stC. Ponieważ zakup paliwa na rynku krajowym w obrocie hurtowym prowadzony jest wg objętości dla temperatury referencyjnej 15 stC, każdy dostawca kalkulując cenę oferty dla dostaw rozliczanych wg objętości w temperaturze cieczy w zbiorniku Zamawiającego, będzie musiał założyć w kalkulacji oferty ryzyko powstania ubytków pozornych, co w konsekwencji pogorszy cenę oferty i będzie niekorzystne dla Zamawiającego.

Czy Zamawiający zgodzi się na rozliczanie ilości dostarczonego paliwa w oparciu o system kontrolno- pomiarowy Zamawiającego w litrach w temperaturze referencyjnej 15 stC?

Odpowiedzi:

Odp. a. Tak

Odp. b. Nie

Odp. c. Tak. Zgodnie z udostępnionym formularzem ofertowym, upust / marża określony jest następująco:

Wartość upustu: zł brutto/ litr albo wartość marży: zł brutto/ litr
(podać z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku)

Odp. d. Tak

P R E Z E S

Małgorzata Zemlik