**Cena ofertowa brutto na zamówienie tj. Cof = C 1 + C 2 + C 3 gdzie:**

Cof – cena ofertowa brutto za całość zamówienia.

C1 – cena ofertowa brutto dot. lokali mieszkalnych.

• C1 = cena roboczogodziny netto (C) x 585 (przewidywana ilość roboczogodzin) + kwota należnego podatku VAT 8% ….......................

C2 – cena ofertowa brutto dot. lokali użytkowych

• C2 = cena roboczogodziny netto (C) x 82 (przewidywana ilość roboczogodzin) + kwota podatku VAT ….............. (wg stawki 23 %)

C3 – kwota brutto przeznaczona na materiały i sprzęt do realizacji zamówienia: 31 597,30 zł,

Wykonawca jest zobowiązany podać w formularzu ,,OFERTA”:

czynniki cenotwórcze:

• stawka roboczogodziny (netto) w zł …............

• wskaźnik narzutu kosztów pośrednich ….......... %

• wskaźnik narzutu zysku …............ %

**Cenę roboczogodziny netto (C) wyliczoną zgodnie ze wzorem: stawka roboczogodziny + koszty pośrednie + zysk (naliczony przez Wykonawcę zgodnie z obowiązującymi przepisami) gdzie:**

• koszty pośrednie = wskaźnik narzutu kosztów pośrednich (w %) x stawka roboczogodziny/ 100 %

• zysk = wskaźnik narzutu zysku (w %) x (stawka roboczogodziny + koszty pośrednie)/ 100 %.

Ceny winny uwzględniać wszelkie zastosowane przez wykonawcę narzuty, względnie upusty.

Cenę ofertową Wykonawca podaje na formularzu „OFERTA”. Wszystkie ceny (łącznie z cenami jednostkowymi) należy podać z dokładnością do 2 miejsc po przecinku. Przy zaokrąglaniu ceny należy przyjąć następującą zasadę zaokrągleń: liczbę kończącą się cyframi 1 - 4 zaokrąglamy w dół, a cyframi 5 - 9 w górę.