

Kraków, dn. 11.09.2024r.

wg rozdzielnika

NR POSTĘPOWANIA: DZP.271.30.2024

Przetarg nieograniczony pn. „**Sukcesywna dostawa leków**”

### ODPOWIEDZI NA PYTANIA\_1

I. Wojewódzki Specjalistyczny Szpital Dziecięcy im. św. Ludwika w Krakowie działając na podstawie art. 135 ustawy z dnia 11 września 2019 r. – Prawo zamówień publicznych udziela odpowiedzi na następujące pytania:

#### **PYTANIA I**

1. Czy Zamawiający w par. 1.2 zamiast opcji dodatkowego zakupu 30% wpisze opcję dodatkowego zakupu 20% towaru? Wykonawca nie może być związany postanowieniami umowy w zakresie sprzedaży wolumenu większego o 30%, przy niezmienionej cenie towaru; nie jest w takim wypadku możliwe skalkulowanie racjonalnej ceny produktów, a także nie można wykluczyć, że produkt nie będzie dostępny w takiej ilości (np. wskutek zaprzestania produkcji).

**Odpowiedź: Zamawiający nie wyraża zgody w powyższym zakresie.**

2. Czy Zamawiający wykreśli zapis par. 2.7? Przedmiotem niniejszego postępowania nie jest użyczenie leków, ich najem, ani sprzedaż na próbę. Własność towaru przechodzi na nabywcę z chwilą jego wydania. Zapis o możliwości zwrotu zamówionych i przyjętych produktów jest rażąco sprzeczny z naturą stosunku prawnego łączącego strony, a także, z uwagi na przedmiot dostaw (leki) naraża Wykonawcę na rażącą stratę, gdyż produkty te nie będą nadawać się do dalszej odsprzedaży. Ponadto, z uwagi na przeniesienie własności leków w dacie dostawy, czynność ta jest w istocie odsprzedażą hurtową leków na rzecz Dostawcy, do czego Zamawiający nie jest upoważniony.

**Odpowiedź: Zamawiający nie wyraża zgody w powyższym zakresie.**

3. Czy Zamawiający zmieni zapis par 5.1 w ten sposób, że zamiast stawki kary umownej 5% zastosuje stawkę max. 0,2%? Obecna kara umowna jest **rażąco wygórowana**.

**Odpowiedź: Zamawiający wyraża zgodę na obniżenie kary umownej do wysokości 3%, w związku z tym §5 ust.1 załącznika nr 4 do SWZ – projekt umowy otrzymuje następujące brzmienie: „Wykonawca zapłaci Zamawiającemu karę umowną za zwłokę w dostawie towaru w wysokości 3% wartości brutto niedostarczonego w terminie towaru za każdy dzień zwłoki w dostawie, z uwzględnieniem ust. 2.”**

4. Czy Zamawiający zmieni zapis par 5.2 w ten sposób, że zamiast stawki kary umownej 10% zastosuje stawkę max. 0,2%? Obecna kara umowna jest **rażąco wygórowana**

**Odpowiedź: Zamawiający wyraża zgodę na obniżenie kary umownej do wysokości 8%, w związku z tym §5 ust. 2 załącznika nr 4 do SWZ – projekt umowy otrzymuje następujące brzmienie:**

**„Wykonawca zapłaci Zamawiającemu karę umowną w wysokości 8% wartości brutto niedostarczonego w terminie towaru, w przypadku nie dostarczenia przez Wykonawcę tego towaru, jeżeli zwłoka będzie trwała dłużej niż 3 dni od dnia uzgodnionego jako dzień dostawy, jak też w przypadku wymiany towaru na pełnowartościowy, o którym mowa w §7 ust. 3.”**

5. Czy w par. 11.1 Zamawiający wprowadzi automatyzm zmiany stawki podatku VAT? Zmiana stawki podatku VAT powinna wchodzić automatycznie, z dniem wprowadzenia stosownych przepisów; inaczej grozi to Wykonawcy rażąca stratą. Wykonawca musi oczekiwać na akceptację propozycji zmian, w tym czasie przecież jednak będzie wystawiać faktury za bieżące dostawy. To samo stanie się w razie odmowy zawarcia aneksu w przedmiotowej kwestii. Zmiana stawki VAT nie wpływa przy tym na „koszty realizacji umowy” po stronie Wykonawcy, a na cenę towaru i jego zobowiązania podatkowe. Zatem konstrukcja zapisu par 11.1 automatycznie oznacza, że zmiana taka nie zostanie zaakceptowana, ponieważ nie da się wykazać zmiany stawki VAT na „koszty realizacji umowy” (inaczej, niż np. w przypadku wzrostu płacy minimalnej).

**Odpowiedź: Zamawiający nie wyraża zgody w powyższym zakresie.**

6. Czy Zamawiający w par. 11.3 dopisze, że wskutek zastosowania tych wskaźników cena towaru nie może spaść poniżej ceny ofertowej lub innej, proponowanej w danym momencie zgodnie z umową? Praktyka wykazuje, że Zamawiający w przypadku obniżenia ‘wskaźnika inflacji’ żądają obniżenia cen dostarczanych produktów. Rozumowanie takie jest jednak całkowicie błędne, gdyż w Polsce nie mamy – i długo nie będziemy mieć do czynienia – z deflacją. Niższy wskaźnik w kolejnym okresie oznacza w istocie, w obecnym okresie, że wyhamowało tempo inflacji, ale nie, że ceny spadły do niższego poziomu. Jeśli cena ofertowa wynosi 100, to wskutek ‘ujemnego wskaźnika inflacji’ nie może ona spaść np. do poziomu 95, gdyż oznaczałoby, to ceny w Polsce spadają, a tak nie jest. Ujemny wskaźnik w stosunku do poprzedniego okresu oznacza jedynie mniejsze tempo inflacji, ale nie deflację.

**Odpowiedź: Zamawiający nie wyraża zgody w powyższym zakresie.**

Odpowiedzi do pytań stanowią integralną część SWZ i są wiążące dla wszystkich Wykonawców ubiegających się o udzielenie przedmiotowego zamówienia.

Otrzymują:

- ✓ strona internetowa prowadzonego postępowania
- ✓ a/a