

## ODPOWIEDZI NA PYTANIA

Dotyczy postępowania nr **DZP.26.1.140.2022** na *Najem długoterminowy samochodu elektrycznego – dostawczego typu „furgon”*

Działając na podstawie art. 284 ust. 6 ustawy z dnia 11 września 2019 r. Prawo Zamówień publicznych (Dz. U. z 2021 r. poz. 1129 t.j.), Zarząd Lokali Miejskich przekazuje zapytania od Wykonawcy dotyczące treści Specyfikacji Warunków Zamówienia (SWZ) i udziela następujących odpowiedzi:

### Pytanie 1:

Pytanie czy Zamawiający będzie ubiegał się o dofinansowanie w programie „Mój elektryk” ?

Wykonawca informuje, że jest możliwość uzyskania dotacji w przypadku nabywania pojazdów elektrycznych na podstawie umowy najmu. Wykonawca posiada podpisaną umowę z Bankiem BOŚ która umożliwi ubieganie się o dotację w programie „Mój elektryk”. Obecnie zgłoszonych jest 1238 wniosków na wartość 37,63 mln złotych w tym Wykonawca zgłosił 467 wniosków o wartości 16,05 mln złotych. W przypadku pojazdów użytkowych (typu N1) wartość dofinansowania może sięgać do 30 % kosztów kwalifikowanych maksymalnie do wartości 70000 zł. W przypadku pojazdów osobowych typu „M1” wartość dofinansowania może wynieść 27 000 zł. Mechanizm programu „Mój elektryk” wygląda następująco: Wykonawca w imieniu Zamawiającego przekazuje wniosek o dofinansowanie. Po pozytywnym rozpatrzeniu wniosku Zamawiający, który jest Beneficjentem dotacji podpisuje umowę z bankiem BOŚ. Wzory dokumentów wniosek oraz umową są dokumentami nienegocjowalnymi i ustalonymi przez Bank BOŚ. Wykonawca w imieniu Zamawiającego koordynuje proces. W ofercie Wykonawca przedstawi raty czynszu uwzględniające dotację. W przypadku odmowy przyznania dotacji przez BOŚ dofinansowanie w programie „Mój elektryk” zamawiający pokryje opłatę wstępną (wartość dofinansowania w programie „Mój elektryk”) która zostanie wystawiona na pierwszej fakturze przez Wykonawcę. W przypadku pozytywnej decyzji opłata wstępna oraz opłata transferowa zostanie pokryta w ramach dofinansowania przez BOŚ we wspomnianym programie i wykonawca poinformuje o tym Zamawiającego. a) Wykonawca zwraca się do Zamawiającego z prośbą o potwierdzenie, że będzie ubiegał się o dofinansowanie w programie „Mój elektryk”. Prośba o potwierdzenie, że Wykonawca w formularzu cenowym ma podać wysokość miesięcznego czynszu z uwzględnieniem dotacji. b) Jednocześnie prośba o informację czy Zamawiający odlicza 100 %, 50 % czy 0% VAT ? – informacja ma związek z wyliczeniem wartości dotacji (opłaty wstępnej) która jest niezbędna do wypełnienia wniosku o przyznanie dotacji w programie mój elektryk .

**Odpowiedź nr 1:**

Zamawiający informuje, iż nie będzie korzystał z dofinansowania z programu „mój elektryk”.

Pozostaje w mocy zapis § 3 ust. 19 projektu umowy (załącznik nr 4 do SWZ), tj.: „Zamawiający nie jest zobowiązany do uiszczenia opłaty wstępnej”.

**Pytanie nr 2:**

W związku z obecną sytuacją na rynku motoryzacyjnym związaną ze znacznie wydłużonymi terminami produkcji nowych pojazdów – Czy Zamawiający wyrazi zgodę na przesunięcie terminu dostawy samochodów do 30.09.2023 r? (365 dni od podpisania umowy) ? Wskazane daty dostawy pojazdów przez Zamawiającego są nierealne w obecnych czasach. Produkcja pojazdu aktualnie średnio kształtuje się na poziomie 12 miesięcy. Samochodów wyprodukowanych praktycznie brak.

**Odpowiedź nr 2:**

Zamawiający nie wyraża zgody.

**Pytanie nr 3:**

Czy Zamawiający uwzględni obecną sytuację na rynku dostaw pojazdów i dopuści możliwość dostarczenia Zamawiającemu pojazdów przedkontraktowych na czas produkcji pojazdów docelowych ? Pojazdy przedkontraktowe są to pojazdy dostarczane w tzw najmie krótkoterminowym i zapewniają mobilność w oczekiwaniu na pojazdy docelowe. Są to pojazdy używane z tego samego segmentu (wg klasyfikacji SAMAR) co pojazdy docelowe. Udostępnienie pojazdów przedkontraktowych ma na celu zapewnienie mobilności dla Zamawiającego do czasu wyprodukowania pojazdów docelowych. Opłata za czynsz pojazdu przedkontraktowego jest ustalona zgodnie z cennikiem najmu krótkoterminowego obowiązującego u Wykonawcy. Rozwiązanie jest obecnie powszechnie stosowane w jednostkach administracji publicznej jak i rynku komercyjnym. Dopuszczenie samochodów przedkontraktowych przez Zamawiającego jest jedynym rozwiązaniem zachowania mobilności na czas produkcji pojazdów i opóźnień w produkcji, które obecnie występują. Obecnie czas oczekiwania na produkcję nowych samochodów sięga kilkunastu miesięcy (12-18 miesięcy), co więcej Wykonawca nie ma żadnej pewności i wpływu na produkcję samochodów. Dodatkowo Wykonawca zwraca się z pytaniem czy Zamawiający zaakceptuje reguły rozliczeń pojazdów przedkontraktowych zgodnie z zasadami fakturowania w usłudze wynajmu krótkoterminowego. Przykład: dostawa pojazdu docelowego ustalona na 1.09.2023 – w przypadku opóźnienia terminu dostawy o dwa miesiące - przez dwa miesiące Wykonawca udostępnia pojazd przedkontraktowy od 1.09.2023. do czasu dostawy pojazdu docelowego. Czy Zamawiający wyraża zgodę na zaproponowane rozwiązanie?

**Odpowiedź nr 3:**

Zamawiający nie wyraża zgody.

**Pytanie nr 4:**

Wykonawca zwraca się z prośbą o przesunięcie terminu składania ofert do dnia 16.09.2022 r. w związku czasem potrzebnym na uzyskanie ofert od dealerów i przygotowanie wyliczeń i dokumentów oferty. Potrzeba więcej czasu na uzyskanie ofert dealerskich. Wykonawca jest w trakcie kompletowania możliwie największej liczby ofert w celu wyboru najkorzystniejszej. Obecna sytuacja na rynku motoryzacyjnym jest trudna, a co za tym idzie zwiększa się trudność w uzyskaniu ofert od dealerów. (Czas oczekiwania na uzyskanie warunków cenowych w centralach importerów). Brak ofert dealerskich może skutkować brakiem ofert Wykonawcy w niniejszym postępowaniu. Przesunięcie terminu składania ofert zwiększa szansę na uzyskanie ofert i przedstawienie korzystniejszej oferty dla Zamawiającego. z poważaniem

**Odpowiedź nr 4:**

Zamawiający nie wyraża zgody na przesunięcie terminu składania ofert.