

**DOSTAWA ASORTYMENTU MEDYCZNEGO JEDNORAZOWEGO UŻYTKU -
KORKI DEZYNFEKUJĄCE, GAZIKI DO DEZYNFEKCJI**

Pytanie:

Część 1

Prosimy o dopuszczenie koreczka do dezynfekcji -dezynfekcja w ciągu 1 minuty

Odpowiedź:

Zamawiający nie dopuszcza zaoferowanego asortymentu.

Pytanie:

Czy Zamawiający w Części 2 dopuści: Gaziki do dezynfekcji skóry wykonane z wysokogatunkowej włókniny będącej mieszanką celulozy, poliestru i wiskozy o gramaturze 70g/m², nasączone 70% alkoholem izopropylowym i 0.5% glukonianem chlorheksydyny, rozmiar złożonego gazika 4x4,5cm, a rozłożonego 12x12,5cm, czterokrotnie złożone, 9 warstw, pakowane pojedynczo w saszetki, 100szt. saszetek w opakowaniu zbiorczym-kartoniku?

Odpowiedź:

Zamawiający nie dopuszcza zaoferowanego asortymentu.

Pytanie:

Dotyczy umowy- prosimy do umowy wprowadzić zapis o treści:

Kary umowne jakie może naliczyć Zamawiający w związku z opóźnieniem w realizacji zamówienia mogą być zastosowane tylko w przypadku, gdy Zamawiający nie posiada aktualnie zaległości w płatnościach na rzecz Wykonawcy starszych niż 14 dni od upływu pierwotnego terminu płatności. Wznowiony bieg terminu realizacji zamówienia, po którego przekroczeniu Zamawiający może naliczać kary umowne następuje od dnia zaksięgowania zaległych środków na koncie Wykonawcy.

lub

o dopisanie w umowie treści:

"W przypadku niedotrzymania przez Zamawiającego terminu zapłaty faktury za dostarczony towar, Wykonawcy przysługuje prawo naliczania odsetek ustawowych i równocześnie przysługuje mu prawo naliczania kar umownych w wysokości 1% wartości brutto z faktury za

każdy dzień zwłoki w płatności.

lub

Prosimy o zmniejszenie kar umownych, którym podlegać ma Wykonawca. W obecnej sytuacji chronione są głównie interesy Zamawiającego. Prosimy o wprowadzenie zapisów chroniących interesy Wykonawcy, równoważnie do tych chroniących interesy Zamawiającego.

Odpowiedź:

Zamawiający nie akceptuje zaproponowanych zapisów.

Pytanie:

Prosimy o wprowadzenie do wzoru umowy postanowień waloryzacyjnych, tj. postanowień dotyczących zasad zmian wysokości wynagrodzenia. Aktualna sytuacja rynkowa, charakteryzująca się znacznym wzrostem inflacji w Polsce powoduje, iż oferta cenowa składana w trakcie postępowania może stać się niewystarczająca dla prawidłowej realizacji umowy. Oferent, który wygrał postępowanie, w celu realizacji umowy może być bowiem zmuszony do zakupu produktów lub usług po cenach dużo wyższych niż te, które były aktualne w momencie konstruowania oferty, oferent nie jest w stanie przewidzieć poziomu ewentualnego wzrostu kosztów, a niekorzystnym jest zawyżanie ceny i ponoszenie wyższych kosztów przez Zamawiającego od początku trwania umowy. W efekcie podwyżek wykonawca może finansowo nie podołać sytuacji, co doprowadzi do niezrealizowania przez niego dostaw wynikających z umowy, z niekorzyścią dla Zamawiającego. W świetle powyższego prosimy o dodanie postanowień waloryzacyjnych, będzie służyło to nie tylko obronie wykonawcy przed zmianami cen, na które nie ma on wpływu, ale przede wszystkim zabezpieczy interes Zamawiającego, zapewniając prawidłową i niezakłóconą realizację dostaw produktów objętych umową.

Odpowiedź:

W umowie znajdzie się zapis o waloryzacji w kształcie przygotowanym przez radcę prawnego Zamawiającego.