

MATERIAŁ SZKOLENIOWY
do wykorzystania przez wykładowców
na potrzeby prowadzenia szkoleń dla rolników
z tematu

Współpraca rolników

Plan Strategiczny dla Wspólnej Polityki Rolnej na lata 2023-2027
Interwencja 14.1 Dосkonaleиie zawodowe rolników
– moduł 1 Szkolenia podstawowe dla rolników

Opracowanie przygotowane przez Centrum Doradztwa Rolniczego w Brwinowie



Ministerstwo Rolnictwa
i Rozwoju Wsi

Dofinansowane przez
Unię Europejską



**Wspólne działanie rolników
szansą na podniesienie
efektywności gospodarstwa**

Dlaczego razem ?

Koncentracja produkcji

Dysponujemy dużymi partiami produktów
Zapewniamy ciągłość dostaw
Możemy realizować duże kontrakty
Posiadamy silniejszą pozycję negocjacyjną
- uzyskujemy korzystniejsze ceny

Infrastruktura

Dysponujemy produktem o „najwyższej jakości”
handlowej

Dystrybucja

Eliminujemy z rynku „POŚREDNIKÓW”
- przejmujemy dodatkowe dochody ze
sprzedaży produktów

Środki produkcji

Uzyskujemy korzystniejsze ceny na środki produkcji
- tańsza produkcja, dodatkowe dochody, lepsze
ceny na swoje produkty

Informacja rynkowa

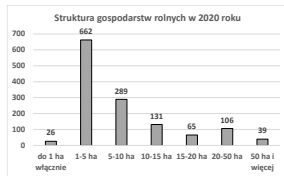
Możemy uzyskać korzystniejsze ceny za swoje produkty
Dostosowanie produkcji do potrzeb rynku

STRUKTURA GOSPODARSTW ORAZ UŻYTKÓW ROLNYCH W POLSCE (2020 r.)

Struktura gospodarstw w 2020 r.

Grupy obszarowe	Liczba w tys.	%
do 1 ha włącznie	26	1,9
1-5 ha	662	50,2
5-10 ha	289	21,9
10-15 ha	131	10,0
15-20 ha	65	4,9
20-50 ha	106	8,0
50 ha i więcej	39	3,0

Źródło: GUS, PSR 2020 r.



Źródło: GUS, PSR 2020 r.

„Grupy i organizacje producentów”

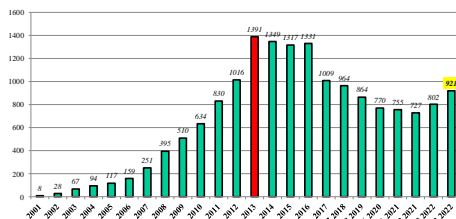
JAK TO BYŁO W HISTORII ?

Kolebka spółdzielczości w Europie:

- Hrubieszowskie Towarzystwo Rolniczego Ratowania się Wspólnie w Nieszczęściach (założyciel Stanisław Staszic) - 1816 rok,
- BANKI LUDOWE - Wielkopolska (od 1861 r),
- „ROLNIKI” - (MOGIŁNO) Wielkopolska (od 1900 r),
- KASY STEFCZYKA - Galicja (od 1891 r).

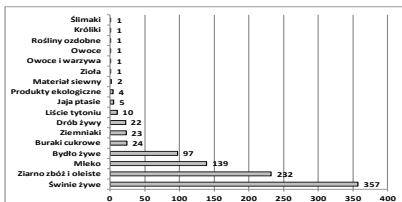
„Grupy i organizacje producentów”

Liczba „grup producentów rolnych” w poszczególnych latach: (grudzień 2022)



„Grupy i organizacje producentów”

Liczba „grup producentów rolnych” w poszczególnych kategoriach: (grudzień 2022)

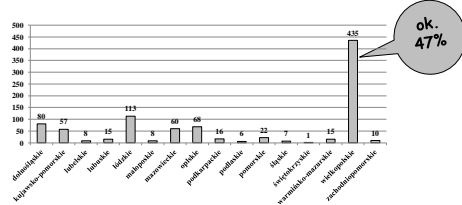


Źródło: dane Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa z kwietnia 2023 roku.

Ogólna liczba zarejestrowanych GPR - 921

„Grupy i organizacje producentów”

A ile jest grup w poszczególnych województwach: (grudzień 2022)

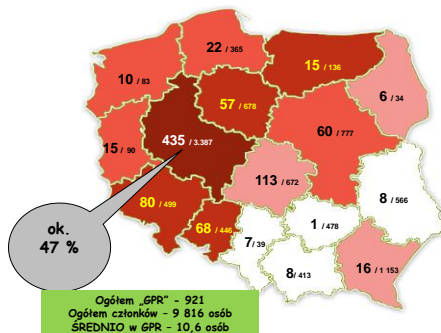


Źródło: dane Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa z kwietnia 2023 roku.

Ogólna liczba zarejestrowanych GPR - 921

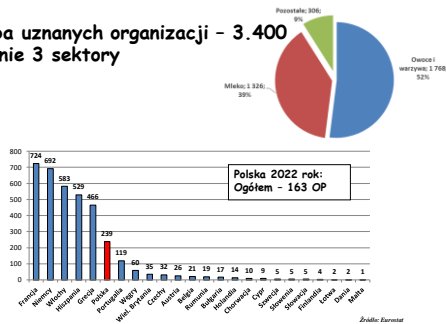
8

„Grupy i organizacje producentów”

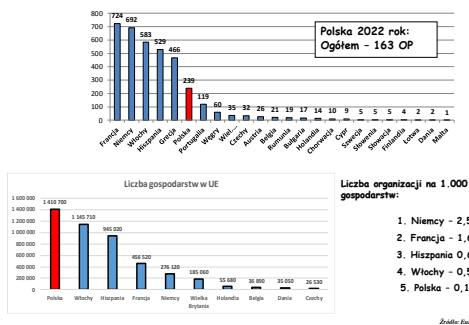


Organizacje Producentów w UE (2017 r.)

Liczba uznanych organizacji – 3.400
Głównie 3 sektory



Organizacje Producentów w UE (2017 r.)



**Nie możesz
pokonać
konkurencji**

- połącz się z nią

Możliwe formy wspólnego działania rolników

Podstawy tworzenia i funkcjonowania

WYBÓR FORMY ORGANIZACYJNO - PRAWNEJ GRUPY PRODUCENTÓW ROLNYCH LUB ORGANIACJI PRODUCENTÓW ROLNYCH

Na co zwrócić uwagę:

1. cel działania, zakres i skala przedsięwzięcia,
2. możliwości finansowe członków grupy,
3. koszty organizacji i funkcjonowania,
4. wiedzę i wykształcenie oraz stopień przygotowania merytorycznego członków,
5. szczególne uwarunkowania prawne dotyczące poszczególnych form organizacyjno - prawnych.

„Grupy i organizacje producentów rolnych”

Jakie formy prawne mamy do wyboru ?

Aby spełnić podstawowy wymóg określony w „Ustawie o grupach producentów rolnych” – **posiada osobowość prawną**

Rolnicze zrzeszenie branżowe

Stowarzyszenie

Spółdzielnia

Spółka

Kapitałowa :

1. Z ograniczoną odpowiedzialnością
2. Akcyjna

PODSTAWOWE KRYTERIA DLA WYBANYCH FORM ORGANIZACYJNO-PRAWNYCH

Wyszeżgłębienie	Stowarzyszenie	Zrzeszenie	Spółdzielnia	Sp. z o.o.	S.A.
minimalna liczba osób	co najmniej 7	10	co najmniej 5 (jeśli chce być GPE) lub 3 osoby prawne	1 lub więcej	1 lub więcej
udział osób prawnych	nle, tylko jako członkowie wspierający	nle	tak	tak	tak
charakter organizacji	społeczny, stowarzyszenie jest dobroczynnym, samoradnym, trwałym zrzeszeniem o celach niezarobkowych	społeczno-zawodowy, ma prowadzić działalność gospodarczą	gospodarczy, może również społeczny	gospodarczy	gospodarczy
teren działania	bez ograniczeń	terytorium RP	bez ograniczeń	bez ograniczeń	bez ograniczeń
forma finansowania	składka członkowska	składka członkowska	udział	udział	udział
udział w podejmowaniu decyzji	równy dla wszystkich członków	równy dla wszystkich członków	równy dla wszystkich członków	liczba posiadanych udziałów	liczba posiadanych akcji
udział w majątku	równy dla wszystkich członków	równy dla wszystkich członków	zależy od liczby posiadanych udziałów	zależy od liczby posiadanych udziałów	zależy od liczby posiadanych akcji

ROLNICZE ZRZESZENIE BRANŻOWE

Podstawa prawna: Ustawa o społeczno-zawodowych organizacjach rolników z dnia 8 października 1982 r. (Dz. U. z 2022 r. poz. 281).

Uwarunkowania:

1. minimalna liczba członków - 10;
2. funkcja pierwszoplanowa - reprezentacja broniąca praw i interesów rolników;
3. działalność gospodarcza - funkcja drugoplanowa, podlega obowiązkowi zgłoszenia w KRS i urzędzie skarbowym;
4. o podziale zysku z działalności gospodarczej decyduje walne zgromadzenie;
5. formę tę wybiera niewielka liczba grup z racji ograniczenia działalności wyłącznie do terytorium kraju oraz niemożliwości uczestniczenia osób prawnych.

STOWARZYSZENIE

Podstawa prawna: Prawo o Stowarzyszeniach z dnia 07.04.1989 r. (Dz. U. z 2020 r. poz. 2261).

Uwarunkowania:

1. minimalna liczba członków - 7 osób, osoby prawne - członek wspierający;
2. działalność gospodarcza może być prowadzona jako wsparcie celów statutowych lecz wymaga zgłoszenia w Krajowym Rejestrze Sądowym i urzędzie skarbowym;
3. zysk z działalności gospodarczej może być przeznaczony wyłącznie na cele statutowe;
4. forma przydatna gdy głównym celem jest reprezentowanie członków, przy działalności gospodarczej - dla przedsięwzięć o niewielkiej skali bez działalności inwestycyjnej.

1. minimalna liczba członków - 10 osób fizycznych lub 3 osoby prawne, jeśli **GPR** - 5 osób;
2. funkcja pierwszoplanowa - działalność gospodarcza, może prowadzić działalność społeczną i oświatowo-kulturalną na rzecz swoich członków i ich środowiska;
3. majątek jest prywatną własnością jej członków;
4. każdy członek niezależnie od ilości wniesionych udziałów ma jeden głos na walnym zgromadzeniu;
5. o podziale zysku z działalności gospodarczej decyduje walne zgromadzenie;
6. spółdzielnia odpowiada za zobowiązania całym swoim majątkiem;
7. członek odpowiada za zobowiązania do wysokości wniesionych udziałów;
8. forma prawna bardzo popularna w UE iak i na całym świecie.

1. **Członkowie spółdzielni:**
 - producenci – ROLNICY prowadzący gospodarstwo rolne (minimum 10 osób fizycznych lub prawnych)
 - osoby fizyczne/prawne nie będące producentami (prowadzą działalność z zakresu przetworzowania, przygotowywania, sortowania, świadczą usługi, inne związane z produkcją)
2. **RADA NADZORCZA – tylko członkowie rolnicy,**
3. **PROCEDURY założenia spółdzielni –** jak w prawie spółdzielczym,
4. **Możemy prowadzić inne działalności (nie związane z podstawową działalnością),**
5. **ODDATOWE PRZYWILEJE (w przypadku mikroprodukcji):**
 - zwolnienie z podatku od nieruchomości – budynek i/ lub części oraz zajęte pod nie grunty, wykorzystywane przez spółdzielnię rolników lub związek spółdzielni rolników na działalność (określ. ul. art. 6 ust. 1 i 2 ustawy z dnia 4 października 2018 r. o spółdzielniach rolniczych (Dz. u. poz. 2073), stanowiące własność albo będące w wieczystym użytkowaniu spółdzielni rolników lub związku spółdzielni rolników (pomoc de minimis)
 - zwolnienie z podatku dochodowego dochodów ze sprzedaży produktów rolnych lub ryb, ze względu na które spółdzielnia rolników została założona, wyprodukowanych w gospodarstwach lub działach specjalnych produkcji rolnej – jej członków (pomoc de minimis)
 - limity:
 - sektor I – 100 mln zł
 - sektor II – 50 mln zł
 - sektor III – 30 mln zł
 - sektor IV – 10 mln zł

[illegible]

SPÓŁDZIELNIA ROLNIKÓW

WYKAZ PRODUKTÓW LUB GRUP PRODUKTÓW, ZE WZGLĘDU NA KTÓRE MOGĄ BYĆ ZAKŁADANE
SPÓŁDZIELNIE ROLNIKÓW (ZMIANA Rozporządzenia MRiRW z 17.10.2023 r., poz. 2356)

	Produkty rolne:
29	1) zarejestrowane w Komisji Europejskiej zgodnie z przepisami o rejestracji i oznaczeniu nazwy pochodzenia, oznaczeń geograficznych oraz gwarantowanych tradycyjnych specjalności produktów rolnych i środków spożywczych, win lub napojów spirytusowych oraz o produktach tradycyjnych lub 2) rolnictwa ekologicznego, lub 3) wytwarzane w ramach krajowych systemów jakości uznanych na podstawie przepisów o wspieraniu rozwoju obszarów wiejskich z udziałem środków Europejskiego Funduszu Rolnego na rzecz Rozwoju Obszarów Wiejskich, albo o Planie Strategicznym dla Wspólnej Polityki Rolnej na lata 2023–2027, których wymagania są objęte przepisami technicznymi notyfikowanymi Komisji Europejskiej

SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ

Podstawa prawna: „Kodeks spółek handlowych” z 15.09.2000 r. (Dz. U z 2022 r. poz. 1467 -z późniejszymi zmianami).

Uwarunkowania:

1. minimalna liczba członków - 1 lub więcej (jeśli GPR - 5 osób);
2. funkcja gospodarcza, forma kapitałowa - na walnym zgromadzeniu decyduje ilość objętych udziałów;
3. wspólnicy są zobowiązani jedynie do świadczeń określonych w umowie spółki;
4. kapitał zakładowy spółki nie może być mniejszy niż 5,000 PLN;
5. wartość nominalna udziału nie może być mniejsza niż 50,0 PLN;
6. powołanie organu nadzoru (rada nadzorcza, komisja rewizyjna) jest wymagane, jeżeli kapitał zakładowy przewyższa 500.000 PLN, a wspólników jest więcej niż 25;
7. wspólnicy nie odpowiadają za zobowiązania spółki;
8. forma najpopularniejsza pośród utworzonych i powstających grup,

SPÓŁKA AKCYJNA

Podstawa prawna:
„Kodeks spółek handlowych” z 15.09.2000 r.
(Dz. U z 2022 r. poz. 1467–z późniejszymi zmianami).

Uwarunkowania:

1. minimalna liczba członków - 1 lub więcej (jeśli GPR - 5 osób), osoby prawne;
2. funkcja gospodarcza, forma kapitałowa - na walnym zgromadzeniu decyduje ilość objętych akcji;
3. akcjonariusze są zobowiązani jedynie do świadczeń określonych w statucie spółki;
4. kapitał zakładowy spółki akcyjnej nie może być mniejszy niż 100.000 PLN;
5. wartość nominalna 1 akcji nie może być niższa niż 1 grosz;
6. forma przydatna dla przedsięwzięć o większym zakresie i skali.

Krok po kroku – jak uzyskać status grupy producentów rolnych lub organizacji producentów

Proces „uznawania” grup i organizacji producentów

Uzyskanie statusu „uznania” jako „grupy producentów rolnych” lub „organizacji producentów” jest podstawowym zadaniem, które warunkuje możliwość pozyskania wsparcia finansowego ułatwiającego organizację i funkcjonowanie naszej firmy.

To wsparcie w ramach Planu Strategicznego Wspólnej Polityki Rolnej w interwencji I.13.2 „Tworzenie i rozwój organizacji producentów i grup producentów rolnych”.

Wniosek o „uznanie” wraz z wymaganymi załącznikami składa się do właściwego ze względu na siedzibę grupy oddziału regionalnego Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa.

Decyzję o uznaniu wydaje dyrektor oddziału ARiMR w terminie 90 dni.

GRUPA PRODUCENTÓW ROLNYCH

Podstawowe uregulowania prawne:

1. Ustawa z 15 września 2000 r. „o grupach producentów rolnych i ich związkach oraz o zmianie innych ustaw (Dz. U. z 2023 r. poz. 1145),
2. Rozporządzenie Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 19 kwietnia 2016 r. „w sprawie wykazu produktów i grup produktów, ze względu na które mogą być tworzone grupy producentów rolnych, minimalnej rocznej wielkości produkcji towarowej oraz minimalnej liczby członków grup producentów rolnych (Dz. U. z 2020 r. poz. 417) oraz (zmiana Dz. U. z 2023 r. poz. 1823),
3. Rozporządzenie Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 12 czerwca 2023 roku „w sprawie wymagań, jakie powinien spełniać plan biznesowy grupy producentów rolnych (Dz. U. z 2023 r. poz. 1176).



[illegible][illegible]

17	Przemoty lub samostojne elektryczne lub hydroelektryczne	150 mm	500 mm	750 mm	5
18	Kosilky perennacne do produkcyjnej rzezaniny lub farba	200 000 zł			5
19	Orodkove rzezaniny uplozovacie, ukoncovavacie rovinou a dorozkavacie i odokovavacie, rozkrojavacie rovinou a vlnovych	100 000 zł	1 000 000 zł	1 500 000 zł	5
20	Burak cakozne	2000 ton	4000 ton	6000 ton	5
21	Konopce vykuvacie lub les	75 ton			5
22	Svazky chmelevoe	5 ton			7
23	Licice pryskyvnice	180 ton			25
24	Material suroviny lub sadzobni	100 000 zł	600 000 zł	900 000 zł	5
25	Kosilky v plonoch hlavovych, ciele lub rozkrojavacie, upravovacie a prerazovacie na cele energetyczne lub do vyrobkov technickych	10 000 zł			5
26	Produkty rolnictva ekologicko	40 000 zł			5
27	Ovocie i vazuvača	200 000 zł			5
28	Ovocie ⁶	200 000 zł			5
29	Vazuvača ⁶	200 000 zł			5
30	Ovocie perennacne do zariadenia ⁶	200 000 zł			5

11	Wartość promienników dla producentów ¹⁾	500 000 zł	3
12	Otwarcie i wartość promienników dla producentów ²⁾	200 000 zł	3
13	Przekazywanie zasobów w ramach Europejskiej sieci agencji i programów o reprezentacji i ochronie surowców i produktów rolnych i surowców pochodzących z rolnictwa i produktów tradycyjnych ³⁾	100 000 zł	3
14	Klasyfikacja rolna, zwana, 500 000 sztuk	500 000 sztuk	3
15	Dotyczy to: rolna, zwana, 40 000 zł	40 000 zł	3
16	Przekazywanie zasobów w ramach Europejskiej sieci agencji i programów o reprezentacji i ochronie surowców i produktów rolnych i surowców pochodzących z rolnictwa i produktów tradycyjnych ⁴⁾	50 000 zł	3

¹⁾ Wartość promienników rolna producentów rolnych w ramach Europejskiej sieci agencji i programów o reprezentacji i ochronie surowców i produktów rolnych i surowców pochodzących z rolnictwa i produktów tradycyjnych.

²⁾ Dotyczy grup producentów rolnych, które zostały wpisane do rejestru grup producentów rolnych przed dniem 1 czerwca 2014 r.

³⁾ Z wyjątkiem kaszki, mleku, masy. Ograniczenie rolna (dotyczy grup producentów rolnych i rolników, rolników, rolników, rolników).

⁴⁾ Dotyczy grup producentów rolnych, które zostały wpisane do rejestru grup producentów rolnych przed dniem 1 maja 2014 r.

GRUPA PRODUCENTÓW ROLNYCH

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”:

Pamiętajmy, iż organizowana „grupa” powstaje w celu realizacji co najmniej jednego z 3 podstawowych celów określonych w ustawie o grupach producentów rolnych:

1. dostosowanie produktów rolnych i procesu produkcyjnego do wymagań rynkowych,
2. wspólne wprowadzanie towarów do obrotu oraz przygotowanie do sprzedaży, w tym przygotowywanie do sprzedaży, centralizacja sprzedaży i dostawy do odbiorców hurtowych,
3. optymalizacja kosztów produkcji oraz stabilizowanie cen producentów.

Grupa może realizować również cele dodatkowe związane np. z ustaleniem wspólnych zasad dotyczących informowania o produkcji, rozwijaniem umiejętności biznesowych, wprowadzaniem innowacji i ochroną środowiska.



GRUPA PRODUCENTÓW ROLNYCH

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”: (cd)

- jest utworzona przez producentów, których produkty lub grupy produktów, wielkość rocznej produkcji oraz minimalna liczba członków jest zgodna z rozporządzeniem MR/RW „w sprawie wykazu produktów i grup produktów, ze względu na które mogą być tworzone grupy producentów rolnych, minimalnej rocznej wielkości produkcji towarowej oraz minimalnej liczby członków grup producentów rolnych (Dz. U. z 2020 r. poz. 417),
- działa na podstawie statutu lub umowy,
- żaden z członków, udziałowców lub akcjonariuszy nie posiada więcej niż 20% głosów na walnym zgromadzeniu, zgromadzeniu wspólników lub walnym zebraniu członków, zarówno bezpośrednio jak i pośrednio,



GRUPA PRODUCENTÓW ROLNYCH

Składamy wniosek o „uznanie”: (załącznik)

1. akt założycielski (statut lub umowę), który zawiera zapisy wynikające z wybranej formy organizacyjnej – prawnej oraz ustawy o grupach producentów rolnych i ich związkach – Zapisy te powinny dotyczyć celów działania grupy, zasad przyznawania oraz występowania członków grupy, zasad zbywania akcji lub udziałów, dostarczania informacji dotyczących ilości i cen za produkty sprzedawane poza grupę, sankcji za niewywiązywanie się z nałożonych na członków obowiązków,
2. plan biznesowy sporządzony na okres co najmniej 5 lat, który zawiera podstawowe informacje (zgodnie z rozporządzeniem MRIRW z 12 czerwca 2023 roku) o firmie, członkach, potencjale produkcyjnym w zakresie produktu lub grupy produktów dla których składamy wniosek o uznanie, opis działań w odniesieniu do co najmniej jednego z wybranych celów, harmonogram działań,
3. oświadczenia członków grupy o nie przynależności do innej grupy ze względu na ten sam produkt lub grupę produktów, corocznej sprzedaży do grupy co najmniej 70% wyprodukowanych produktów,
4. oświadczenie grupy, że jej coroczne przychody ze sprzedaży produktów lub grupy produktów wyprodukowanych w gospodarstwach członków ze względu, na które grupa zostanie uznana, stanowić będzie więcej niż połowę przychodów grupy.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynkach rolnych innych niż rynki mleka i przetworów mlecznych oraz owoców i warzyw.

Podstawowe uregulowania prawne:

1. Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) Nr 1308/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. „ustanawiające wspólną organizację rynków rolnych” (-.).
2. Ustawa z 11 marca 2004 r. „o organizacji niektórych rynków rolnych” (Dz. U. z 2023 r. poz. 1502).
3. Rozporządzenie Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 5 grudnia 2022 roku w sprawie szczegółowych warunków uznania organizacji producentów i zatwierdzenia jej planu biznesowego oraz uznania zrzeszenia organizacji producentów i organizacji międzybranżowej funkcjonujących na rynkach rolnych innych niż rynek mleka i przetworów mlecznych oraz owoców i warzyw (Dz. U. z 2022 r. poz. 2639).



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynkach rolnych innych niż rynki mleka i przetworów mlecznych oraz owoców i warzyw.

Podmioty mogą zostać „uznane” za organizacje producentów na podstawie art. 154 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1308/2013 w grupie następujących produktów:

zboża, cukier, susz paszowy, nasiona, chmiel, len i konopie, wino, drzewa i inne rośliny żywe, kwiaty cięte i liście ozdobne, tytoń, wołowina i cielęcina, wieprzowina, baranina i kozina, jaja, mięso drobiowe, alkohol etylowy pochodzenia roślinnego, produkty pszczele, jedwabniki, pozostałe produkty (np. ziemniaki).



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynkach rolnych innych niż rynki mleka i przetworów mlecznych oraz owoców i warzyw.

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”:

Organizacje producentów na rynku rolnym innym niż rynek mleka i przetworów mlecznych oraz owoców i warzyw powinny umożliwiać realizację następujących celów określonych w art. 152 ust. 1 lit. c rozporządzenia 1308/2013:

1. zapewnienie planowania i dostosowania produkcji do popytu, w szczególności w odniesieniu do jakości i ilości,
2. koncentracja dostaw i umieszczenie na rynku produktów wytworzonych przez członków, w tym sprzedaż bezpośrednia,
3. optymalizacja kosztów produkcji i zysków z inwestycji służących utrzymywaniu standardów dotyczących ochrony środowiska i dobrostanu zwierząt oraz stabilizowaniu cen producentów,
4. prowadzenie badań i opracowywanie inicjatyw dotyczących zrównoważonych metod produkcji, innowacyjnych praktyk, konkurencyjności gospodarczej i rozwoju sytuacji rynkowej,



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynkach rolnych innych niż rynki mleka i przetworów mlecznych oraz owoców i warzyw.

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”:

5. promowanie i udzielanie pomocy technicznej w zakresie stosowania przyjaznych dla środowiska metod uprawy i technik produkcji oraz odpowiedzialnych praktyk i technik w odniesieniu do dobrostanu zwierząt,
6. promowanie i udzielanie pomocy technicznej w zakresie stosowania standardów produkcji, poprawy jakości produktów i rozwijania produktów o chronionej nazwie pochodzenia, chronionym oznaczeniu geograficznym lub objętych krajowym znakiem jakości,
7. zarządzanie produktami ubocznymi, przepływami pozostałości i odpadami, oraz ich waloryzacja, w szczególności w celu ochrony jakości wody, gleby i krajobrazu oraz zachowanie lub zachęcanie do zachowania różnorodności biologicznej i wzmocnienie obiegu zamkniętego,
8. przyczynianie się do zrównoważonego wykorzystania zasobów naturalnych oraz łagodzenia zmiany klimatu,
9. opracowywanie inicjatyw w dziedzinie promocji i wprowadzania do obrotu,
10. Zarządzanie funduszami wspólnego inwestowania,
11. udzielanie niezbędnej pomocy technicznej w celu korzystania z rynków terminowych i systemów ubezpieczeń.

ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynkach rolnych innych niż rynki mleka i przetworów mlecznych oraz owoców i warzyw.

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”:

- > jest ustanowiona z inicjatywy producentów,
- > posiada osobowość prawną lub wyraźnie określoną część podmiotu prawnego,
- > została utworzona przez co najmniej 10 producentów/rolników, z których każdy wytwarza przynajmniej jeden z produktów lub grupę produktów, ze względu na które podmiot wnioskuje o uznanie,
- > w kategorii „tytoń” liczba producentów/rolników wynosi co najmniej 25, a ich roczna produkcja zbywalna wynosi co najmniej 180 ton,
- > członkowie będący producentami produktu lub grupy produktów, ze względu na który staramy się o uznanie stanowią co najmniej 80% liczby członków tej organizacji,



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynkach rolnych innych niż rynki mleka i przetworów mlecznych oraz owoców i warzyw.

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIĄJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”: (cd.)

- producenci są zobowiązani do sprzedaży do tej organizacji, w każdym roku jej działalności, co najmniej 70% wyprodukowanych przez siebie produktów lub grupy produktów, ze względu na które organizacja została uznana,
- żaden z członków, udziałowców lub akcjonariuszy będący producentem nie może dysponować więcej niż 20% głosów na zgromadzeniu wspólników, walnym zgromadzeniu albo walnym zebraniu oraz nie może posiadać więcej niż 49% udziałów lub akcji tej organizacji,
- brak wymogu uzyskania określonego przychodu organizacji producentów ze sprzedaży produktów pochodzących od członków,
- brak wymogu uzyskania minimalnej rocznej wielkości produkcji towarowej wyprodukowanej przez członków OP i sprzedanej do tej OP (z wyjątkiem tytoniu).



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynkach rolnych innych niż rynki mleka i przetworów mlecznych oraz owoców i warzyw.

Składamy wnioski o „uznanie”: (załączniki)

1. akt założycielski (statut lub umowę), który zawiera zapisy wynikające z wybranej formy organizacyjno – prawnej oraz ustawy z 11 marca 2004 r. „o organizacji niektórych rynków rolnych” i rozporządzenia z dnia 5 grudnia 2022 r. i ujmuje co najmniej postanowienia dotyczące warunków, które zostały określone powyżej,
2. plan biznesowy sporządzony na okres co najmniej 5 lat, który zawiera podstawowe informacje (zgodne z rozporządzeniem MRIRW z 5 grudnia 2022 roku) o firmie, członkach, potencjale produkcyjnym w zakresie produktu lub grupy produktów, dla których wnioskujemy o uznanie, opis działań w odniesieniu do co najmniej jednego z wybranych celów, harmonogram działań,
3. oświadczenia członków o nieprzynależności do grupy producentów rolnych ani innej organizacji producentów uznanej ze względu na ten sam produkt lub grupę produktów, ze względu na które ta organizacja ubiega się o uznanie.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku mleka i przetworów mlecznych

Podstawowe uregulowania prawne:

1. Ustawa z dnia 20 kwietnia 2004 r. „o organizacji rynku mleka i przetworów mlecznych (Dz. U. z 2023 r. poz.1228),
2. Rozporządzenie Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 5 grudnia 2022 r. w sprawie szczegółowych warunków uznania organizacji producentów i zatwierdzenia jej planu biznesowego oraz uznania zrzeszenia organizacji producentów i organizacji międzybranżowej funkcjonujących na rynku mleka i przetworów mlecznych (Dz. U. z 2022 r. poz. 2591).



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku mleka i przetworów mlecznych

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”:

Organizacje producentów na rynku mleka i przetworów mlecznych powinny umożliwiać realizację celów określonych w art. 161, ust. 1 lit. a rozporządzenia 1308/2013:

to te same cele, które określono dla organizacji producentów w art. 152, ust. 1 lit. c rozporządzenia 1308/2013,



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku mleka i przetworów mlecznych

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”:

- jest ustanowiona z inicjatywy producentów,
- posiada osobowość prawną,
- została utworzona przez co najmniej 20 producentów oraz wytwarza i wprowadza do obrotu rocznie nie mniej niż 2 miliony kilogramów mleka lub przetworów mlecznych wyprodukowanych w ramach tej ilości mleka,
- członkowie będący producentami mleka stanowią co najmniej 80% liczby członków tej organizacji,
- są zobowiązani do sprzedaży, w każdym roku jej działalności, całej produkcji za pośrednictwem organizacji.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku mleka i przetworów mlecznych

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”:

- okres wypowiedzenia członkostwa w tej organizacji, określony w jej akcie założycielskim, jest nie krótszy niż 6 miesięcy,
- żaden z członków, udziałowców lub akcjonariuszy będący producentem nie może dysponować większością głosów na walnym zgromadzeniu wspólników, zgromadzeniu wspólników albo walnym zebraniu członków organizacji producentów oraz nie może posiadać więcej niż 49% udziałów lub akcji tej organizacji,
- brak wymogu uzyskania określonego przychodu organizacji producentów ze sprzedaży produktów pochodzących od członków.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku mleka i przetworów mlecznych

Składamy wniosek o „uznanie”: (załączniki)

1. akt założycielski (statut lub umowę), który zawiera zapisy wynikające z wybranej formy organizacyjno - prawnej oraz ustawy z 20 kwietnia 2004 r. „o organizacji rynku mleka i przetworów mlecznych” i rozporządzenia z dnia 5 lutego 2016 r. zawierającego co najmniej postanowienia dotyczące warunków, które zostały określone powyżej,
2. plan biznesowy sporządzony na okres co najmniej 5 lat, który zawiera podstawowe informacje (zgodnie z rozporządzeniem MRiRW z 5 grudnia 2022 roku o firmie, członkach, potencjale produkcyjnym w zakresie produktu lub grupy produktów dla których wnioskujemy o uznanie, opis działań w odniesieniu do co najmniej jednego z wybranych celów, harmonogram działań,
3. oświadczenia członków o nieprzynależności do innej organizacji producentów uznanej na rynku mleka lub przetworów mlecznych oraz grupy producentów rolnych uznanej ze względu na grupę produktów: mleko krowie, owce lub kozie.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Podstawowe uregulowania prawne:

Uzyskanie statusu „uznania” przez powstającą grupę organizację działającą na rynku owoców i warzyw jest związane z możliwością uzyskania wsparcia w ramach Planu Strategicznego Wspólnej Polityki Rolnej w ramach **interwencji sektorowych na rynku owoców i warzyw**.

Bliższe informacje dotyczące tego wsparcia ujęto w dalszej części



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Podstawowe uregulowania prawne:

1. rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1308/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. (Dz. Urz. UE L 347, z 20.12.2013 r., str. 671, z późn. zm.),
2. rozporządzenie delegowane Komisji (UE) 2017/891 z dnia 13 marca 2017 r. uzupełniające rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1308/2013 w odniesieniu do sektora owoców i warzyw oraz sektora przetworzonych owoców i warzyw, uzupełniające rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1306/2013 w odniesieniu do kar, które mają być stosowane w tych sektorach, a także zmieniające rozporządzenie wykonawcze Komisji (UE) nr 543/2011 (Dz. Urz. UE L 138 z 25.05.2017 r. str., 4 z późn. zm.),
3. rozporządzenie wykonawcze Komisji (UE) 2017/892 z dnia 13 marca 2017 r. (Dz. Urz. UE L 138 z 25.05.2017, str. 57, z późn. zm.),
4. ustawa z dnia 19 grudnia 2003 r. o organizacji rynków owoców i warzyw oraz rynku chmielu (Dz. U z 2023 r. poz. 1318),
5. rozporządzenie Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 19 września 2013 r. w sprawie warunków wstępnego uznawania grup producentów owoców i warzyw, uznawania organizacji producentów owoców i warzyw oraz warunków i wymagań, jakie powinny spełniać plany dochodzenia do uznania (Dz. U. z 2017 r. poz. 1823).



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Podstawowe uregulowania prawne: (cd)

6. rozporządzenie Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 7 czerwca 2004 r. w sprawie warunków przystąpienia osób prawnych i osób fizycznych nie będących producentami owoców i warzyw do organizacji producentów (Dz. U. z 2004 r. poz. 1522),
7. rozporządzenie Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 11 grudnia 2008 r. w sprawie maksymalnej części produkcji lub produktów kwalifikujących się do sprzedaży konsumentom na ich własne potrzeby (Dz. U. z 2008 r. poz. 1602),
8. rozporządzenie Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 5 września 2017 r. w sprawie terminów przekazywania informacji przez grupy producentów owoców i warzyw oraz organizacje producentów owoców i warzyw albo zrzeszenia organizacji producentów owoców i warzyw (Dz. U. z 2020 r. poz. 1499),
9. rozporządzenie Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 10 czerwca 2011 r. w sprawie określenia przypadków, w których spadek wartości produkcji sprzedanej wystąpił z przyczyn niezależnych od wstępnie uznanej grupy producentów owoców i warzyw lub organizacji producentów owoców i warzyw, oraz sposobu potwierdzania tego spadku (Dz. U. z 2011 r. poz. 758)



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Podmioty mogą zostać „uznane” za organizacje producentów na rynku owoców i warzyw ze względu na grupy produktów określone w załączniku do rozporządzenia Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 19 września 2013 r.

WYKAZ GRUP PRODUKTÓW ZE ZGŁOSZENIEM NA ZGROMADZENIACH O WSPÓLNE UZNANIE
LUB UZNANIEM

1. Grupa produktów „warzywa”

Kod CN	Nazwa
0702 00 00	Porzeczki, świeże lub schłodzone.
0703	Cebula, salsola, czosnek, pory oraz pozostałe warzywa cebulowe, świeże lub schłodzone.
0704	Kapusta, kalafior, kalarepa, jarmuż i podobne jadalne kapusty, świeże lub schłodzone.
0705	Salsola (Lactuca sativa) i cykoria (Cichorium spp.), świeże lub schłodzone.
0706	Marchew, seler, brokuł, salsola, szpinak, seler, salsola i podobne warzywa jadalne, świeże lub schłodzone.
0707 00	Ogórki i kornisony, świeże lub schłodzone.
0708	Warzywa strączkowe, świeże lub schłodzone, świeże lub schłodzone.
0709 20 00	Kurczaki.
0709 30 00	Obroże (błonkowie).
0709 40 00	Sól i inne sole mineralne.
0709 60 10	Skórki papryki.
0709 70 00	Sól, sól, sól, sól i sól.
0709 90 10	Cukier.
0709 90 10	Warzywa surowe i inne nie salsola (Lactuca sativa) i cykoria (Cichorium spp.).
0709 90 20	Brokuł, brokuł (lub brokuł, brokuł) i brokuł.
0709 90 30	Kurczaki.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Podmioty mogą zostać „uznane” za organizacje producentów na rynku owoców i warzyw ze względu na grupy produktów określone w załączniku do rozporządzenia Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 19 września 2013 r.

2. Grupa produktów „owoce”

Kod CN	Nazwa
0802 21 00	Owoce inżynierii (Corylus spp.) w łupinach.
0802 21 00	Owoce inżynierii w łupinach.
0808	Jabłka, grusze i pigwy, świeże.
0809	Muska, wino i wino, brodawki (złoty i złoty), śliwki i owoce tamiary, świeże.
0810 10 00	Twardki i pestki, świeże.
0810 20	Makosz, jęczmień, owoce i owoce inżynierii (Corylus spp.) w łupinach, świeże.
0810 30 10	Pomarańcze, świeże.
0810 30 30	Pomarańcze czerwone, świeże.
ex 0810 30 50	Pomarańcze białe, świeże.
0810 40 50	Owoce z gatunków Vaccinium macrocarpon i Vaccinium corymbosum, świeże.
ex 0810 50 75	Aronia, świeże.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Podmioty mogą zostać „uznane” za organizacje producentów na rynku owoców i warzyw ze względu na grupy produktów określone w załączniku do rozporządzenia Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 19 września 2013 r.

3. Grupa produktów „jabłka bulwarowe”

Kod CN	Nazwa
ex 1211 90 85	Buławy, nadłosa, nadłosa, leśnictwa pomidoro/dłosa najsmak (Diplosum vulgaris), rozmarz, nadłosa, nadłosa lub nadłosa
ex 0910 99	Tymonki, nadłosa lub nadłosa

4. Grupa produktów „grejfruty”

Kod CN	Nazwa
0709 51 00	Grejfruty z nadłosa Apocynum
ex 0709 59 00	Boczniki, dół nadłosa, nadłosa i inne grejfruty apocynum

5. Grupa produktów „jabłka”

Współdzielca posiada produkty, które nie są wymienione w art. 1-4, a są zamieszczone w załączniku I w części IX rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1831/2003 z dnia 17 października 2013 r. zmieniającego wytyczne regulujące zasady produkcji rolnej oraz wytyczne rozporządzenia Rady (EWG) nr 922/72, (EWG) nr 234/76, (WE) nr 1831/2003 (WE) nr 1234/2007.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”:

Organizacja producentów jest ustanowiona z inicjatywy producentów owoców i warzyw, którzy dążą do realizacji co najmniej jednego z niżej wymienionych celów:

1. zapewnienia planowania produkcji i dostosowania jej do popytu, zwłaszcza w odniesieniu do jakości i ilości,
2. koncentracji dostaw i umieszczania na rynku produktów wytwarzanych przez ich członków, w tym sprzedaży bezpośredniej,
3. optymalizacji kosztów produkcji i zysków z inwestycji służących utrzymywaniu standardów dotyczących ochrony środowiska oraz stabilizowania cen producentów.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”:

1. jest podmiotem prawnym,
2. jest utworzony przez co najmniej 5 producentów/ rolników, z których każdy wytwarza przynajmniej jeden z produktów wymienionych w grupach produktów, ze względu na które podmiot wnioskuje o uznanie,
3. łączna wartość produktów wytwarzanych przez producentów i sprzedanych w wybranym 12-miesięcznym okresie, rozpoczynającym się nie wcześniej niż dnia 1 stycznia trzeciego roku poprzedzającego rok złożenia wniosku o uznanie organizacji producentów owoców i warzyw i kończącym się nie później niż dnia 31 grudnia roku poprzedzającego rok złożenia wniosku o uznanie organizacji producentów owoców i warzyw, wynosi co najmniej 500 000 złotych,
4. ponad połowa przychodów ze sprzedaży produktów należących do grupy produktów, ze względu na które podmiot wnioskuje o uznanie, będzie pochodziła ze sprzedaży tych produktów wytwarzanych przez producentów zrzeszonych w tym podmiocie oraz sprzedaży tych produktów,
5. żaden z członków, udziałowców lub akcjonariuszy, ani żadna inna osoba nie może posiadać więcej niż 49% udziałów lub akcji na zgromadzeniu wspólników lub walnym zgromadzeniu i nie może dysponować więcej niż 20% głosów na zgromadzeniu wspólników, walnym zgromadzeniu albo walnym zebraniu członków organizacji, także pośrednio,

ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”:

6. do organizacji producentów owoców i warzyw mogą przystąpić także osoby prawne lub fizyczne niebędące producentami owoców i warzyw, jeżeli statut lub umowa organizacji producentów określa:
- możliwość oraz tryb przyjęcia do tej organizacji osoby prawnej lub osoby fizycznej niebędącej producentem owoców i warzyw,
 - prawa i obowiązki przyjętej do tej organizacji osoby prawnej lub osoby fizycznej niebędącej producentem owoców i warzyw,
 - osoba prawna lub osoba fizyczna niebędąca producentem owoców i warzyw posiada środki techniczne, umożliwiające w szczególności przechowywanie, magazynowanie, sortowanie lub pakowanie owoców i warzyw,
 - osoba fizyczna niebędąca producentem owoców i warzyw lub osoba kierująca działalnością osoby prawnej niebędącej producentem owoców i warzyw lub inna osoba w niej zatrudniona posiada kwalifikacje zawodowe umożliwiające zarządzanie działalnością organizacji producentów,
 - osoby prawne lub fizyczne niebędące producentami owoców i warzyw nie mogą:
 - a) być brane pod uwagę przy stosowaniu kryteriów uznaniowych,
 - b) czerpać bezpośrednich korzyści z działań finansowanych przez Unię.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

WARUNKI I KRYTERIA UMOŻLIWIAJĄCE UZYSKANIE STATUSU „UZNANIA”:

Uznane organizacje producentów owoców i warzyw muszą dysponować personelem, infrastrukturą oraz wyposażeniem, niezbędnym do spełnienia wymogów uznania oraz zapewniać funkcjonowanie w zakresie podstawowych zadań, w szczególności w odniesieniu do:

1. pozyskiwania wiedzy na temat produkcji prowadzonej przez członków organizacji,
2. środków technicznych do zbioru, sortowania, magazynowania, przechowywania, pakowania i sprzedaży owoców i warzyw, wytworzonych przez członków organizacji, stosownie do potrzeb zależnych od rodzaju prowadzonej produkcji,
3. zarządzania handlowego (dostawami i sprzedażą) oraz finansowego (zarządzania budżetem organizacji),
4. scentralizowanej księgowości i systemu wystawiania faktur,
5. umożliwienia swoim członkom uzyskania wsparcia technicznego w zakresie stosowania korzystnych dla środowiska metod uprawy.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Składamy wnioszek o „uznanie”: (załączniki)

1. akt założycielski organizacji producentów (statut albo umowa) wymaga od producentów będących jej członkami:
 - stosowania przepisów przyjętych przez organizację producentów, w odniesieniu do sprawozdawczości produkcyjnej, samej produkcji, wprowadzania do obrotu i ochrony środowiska,
 - nie przynależności do innej uznanej organizacji producentów dla tej samej grupy produktów,
 - wprowadzania do obrotu całej produkcji członka za pośrednictwem organizacji producentów. Jednak organizacja może wydać zgodę na sprzedaż konsumentom na ich własne potrzeby: 20% wolumenu jego produkcji dla organizacji uznanej dla jednej grupy produktów, lub 25% dla organizacji uznanej dla dwóch lub więcej grup produktów,
 - dostarczania informacji wymaganych przez organizację producentów do celów statystycznych, zwłaszcza w odniesieniu do obszarów uprawnych, wielkości zbiorów, wysokości plonów (wydajności upraw) oraz sprzedaży bezpośredniej,
 - wpłacania składek przewidzianych w statucie lub umowie spółki, przeznaczonych na tworzenie i uzupełnianie funduszu operacyjnego, ustanowionego dla potrzeb realizacji programu operacyjnego.
 - minimalny okres członkostwa producenta w organizacji producentów nie może wynosić mniej niż rok. Członek organizacji producentów owoców i warzyw wypowiada członkostwo w organizacji w formie pisemnej z podaniem przyczyn wypowiedzenia.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Składamy wniosek o „uznanie”: (załączniki)

2. wykaz członków tworzących organizację producentów rolnych (imię i nazwisko lub nazwa członka organizacji, adres lub siedziba, numer identyfikacyjny oraz datę przyjęcia do organizacji, z uwzględnieniem członków niebędących producentami)
3. oświadczenia członków o nieprzynależności do innej uznanej organizacji producentów utworzonej dla tej samej grupy produktów, ze względu na które organizacja ubiega się o uznanie,
4. dokumenty potwierdzające łączną wartość wytworzonych przez członków organizacji produktów i sprzedanych w wybranym okresie 12 miesięcy rozpoczynającym się nie wcześniej niż dnia 1 stycznia trzeciego roku poprzedzającego rok złożenia wniosku o uznanie i kończącym się nie później niż 31 grudnia roku poprzedzającego rok złożenia wniosku o uznanie, w kwocie co najmniej 500.000 zł.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Składamy wniosek o „uznanie”: (załączniki)

W związku z tym, iż dla powstających nowych organizacji nie przewidziano sporządzania biznes planów potwierdzających spełnienie wymagań dotyczących dysponowania odpowiednim personelem, infrastrukturą oraz wyposażeniem, niezbędnym do spełnienia wymagań uznania oraz zapewnienia funkcjonowania w zakresie podstawowych zadań agencja weryfikuje to na podstawie zgromadzonych podczas kontroli informacji i dokumentów.

Decyzję o uznaniu wydaje dyrektor właściwego oddziału regionalnego Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji w ciągu 4 miesięcy od złożenia wniosku.



Współpraca w procesie produkcyjnym:

- ujednolicenie zasad produkcji i podnoszenie jakości produkowanych produktów, stosowanie jednolitego materiału genetycznego do siewu,
- tworzenie wspólnego zaplecza produkcyjnego - odpowiedzialne nim zarządzanie, zobowiązania, współodpowiedzialność, zasady użytkowania, przechowywania i konserwacji



Współpraca w procesie produkcyjnym

Jednym z podstawowych celów, który stawiamy sobie przy podejmowaniu wspólnej działalności jest zapewnienie zbytu produktów wyprodukowanych przez poszczególnym członków grupy po korzystnych cenach.

Uzyskanie tego celu jest możliwe dzięki powstającej w grupie koncentracji rozdrobnionej produkcji prowadzonej przez naszych rolników.



Współpraca w procesie produkcyjnym

Prowadzenie wspólnej działalności rolników w grupie ułatwia oferowanie większych i jednolitych partii produktów, a tym samym uzyskanie korzystniejszych cen zbytu - uzyskujemy silniejszą pozycję przetargową w negocjacjach z odbiorcami.

Aby to osiągnąć musimy ustalić w grupie jednolite zasady prowadzenia produkcji oraz przygotowywania produktów do sprzedaży.



Współpraca w procesie produkcyjnym

Musimy również pamiętać, iż oferowanie standardowych produktów wymaga odpowiedniej infrastruktury.

Nie uda się nam zapewnić wysokiej jakości i jednorodności produktów bez odpowiedniego zaplecza magazynowego, przechowalniczego, wyposażenia umożliwiającego osiągnięcie jednorodności naszego produktu.

Tylko wtedy możemy uzyskać odpowiednią pozycję rynkową i zapewnić zbyt dla naszych produktów.



Współpraca w procesie produkcyjnym

Pamiętajmy również o tym, iż prowadzenie wspólnej działalności wymaga dużej odpowiedzialności i profesjonalizmu oraz współodpowiedzialności wszystkich członków grupy.

Nasza firma podlega wszystkim prawom i regułom gry rynkowej jak pozostałe podmioty prowadzące działalność gospodarczą.



Wspólna sprzedaż
Wspólne zakupy
Spółdzielnie energetyczne



Wspólna sprzedaż

Jakie główne korzyści:

- koncentracja produkcji,
- poprawa jakości - dysponujemy konkurencyjnym produktem (promujemy własną markę),
- eliminujemy pośredników - przejmujemy ich marże,
- dysponując własną infrastrukturą obniżamy koszty magazynowania i przygotowywania produktów do sprzedaży,
- jako czynny uczestnik „rynku” pozyskujemy cenne informacje rynkowe (popyt, podaż).



Wspólne zakupy

Jakie główne korzyści:

- zamawiając większe partie środków produkcji możemy negocjować ich ceny,
- poprawa opłacalności produkcji w gospodarstwach członków grupy,
- dysponujemy produktami o konkurencyjnych cenach,
- ujednolicone zakupy środków produkcji pozwalają na wprowadzenie jednolitych technologii produkcji – poprawa jakości naszych produktów.



Wspólne zakupy



**A może wspólny
zakup maszyn i
urządzeń:**



SPÓŁDZIELNIE ENERGETYCZNE

Spółdzielnia energetyczna jest spółdzielnią w rozumieniu ustawy z dnia 16 września 1982 r. – „Prawo spółdzielcze” lub ustawy z 4 października 2019 r. „o spółdzielniach rolników”, której przedmiotem działalności jest wytwarzanie i konsumpcja energii elektrycznej lub biogazu lub ciepła w instalacjach odnawialnego źródła energii na poziomie lokalnym.

To nowość w polskim prawie, która została wprowadzona poprzez dodatkowe zmiany do ustawy z dnia 19 lipca 2019 r. „o zmianie ustawy o odnawialnych źródłach energii oraz niektórych innych ustaw” (Dz. U. z 2019 r. poz. 1524). To rozwiązania, które funkcjonują od lat w wielu krajach.

Tylko za naszą zachodnią granicą, w Niemczech, jest ich ponad tysiąc.



SPÓŁDZIELNIE ENERGETYCZNE

Członkami spółdzielni energetycznej mogą być osoby fizyczne i osoby prawne.

Zgodnie z prawem „spółdzielnia” musi być zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym. Osobowość prawną nabywa po uzyskaniu wpisu w rejestrze przedsiębiorców KRS.

Aby mogła prowadzić swoją podstawową działalność związaną z wytwarzaniem energii musi zostać ujęta jeszcze w „rejestrze spółdzielni energetycznych”, którą prowadzi Krajowy Ośrodek Wsparcia Rolnictwa.



SPÓŁDZIELNIE ENERGETYCZNE

Zgodnie z zapisami w ustawie o odnawialnych źródłach energii, przedmiotem działalności spółdzielni energetycznych jest wytwarzanie energii elektrycznej lub biogazu, lub ciepła, w instalacjach odnawialnego źródła energii i równoważenie zapotrzebowania energii elektrycznej lub biogazu, lub ciepła, wyłącznie na potrzeby własne spółdzielni energetycznej i jej członków, przyłączonych do zdefiniowanej obszarowo sieci dystrybucyjnej elektroenergetycznej o napięciu znamionowym niższym niż 110 kV lub sieci dystrybucyjnej gazowej, lub sieci ciepłowniczej.



SPÓŁDZIELNIE ENERGETYCZNE

Spółdzielnia energetyczna działa na obszarze jednego operatora systemu dystrybucyjnego elektroenergetycznego lub sieci dystrybucyjnej gazowej lub ciepłowniczej, zaopatrujących w energię elektryczną, biogaz lub ciepło wytwórców i odbiorców będących członkami tej spółdzielni, których instalacje są przyłączone do sieci danego operatora lub do danej sieci ciepłowniczej.

Wytwórców energii w ramach spółdzielni może być kilku. Instalacje wytwórcze mogą być własnością spółdzielni lub poszczególnych jej członków. Spółdzielnie mogą działać na terenie gminy wiejskiej i miejsko-wiejskiej, lub trzech takich gmin bezpośrednio ze sobą sąsiadujących.



SPÓŁDZIELNIE ENERGETYCZNE

Dodatkowe warunki, które musi spełniać jeszcze spółdzielnia energetyczna to:

- liczba członków mniejsza niż 1000,
- umożliwiać w ciągu roku pokrycie nie mniejsze niż 70% zapotrzebowania na dany rodzaj energii wszystkich członków spółdzielni,
- moc zainstalowana elektryczna nie wyższa niż 10 MW, a w przypadku energii ciepła nie wyższa niż 30 MW, w przypadku produkcji biogazu 40 mln m³/rok.



SPÓŁDZIELNIE ENERGETYCZNE

Sprzedawca dokonuje ze spółdzielnią energetyczną rozliczenia ilości energii elektrycznej wprowadzonej do sieci dystrybucyjnej elektroenergetycznej wobec ilości energii elektrycznej pobranej z tej sieci w celu jej zużycia na potrzeby własne przez spółdzielnię energetyczną i jej członków w stosunku ilościowym **1 do 0,6**.

Innymi słowy, za 1 MWh energii nie wykorzystanej w danym momencie i wprowadzonej do sieci dystrybucyjnej (która w tej sytuacji spełnia dla nas rolę "magazynu" niewykorzystanej energii), możemy pobrać z sieci dystrybucyjnej 0,6 MWh (600 kWh) energii w momencie, gdy nasze źródła wytworcze nie będą pokrywać zapotrzebowania na pobór energii elektrycznej.



SPÓŁDZIELNIE ENERGETYCZNE

Spółdzielnia energetyczna, której działalność opiera się na wytwarzaniu energii elektrycznej, jest zwolniona z części opłat związanych z dystrybucją energii elektrycznej, tj. opłaty: OZE, mocowej i kogeneracyjnej.

Dodatkowo nie ma obowiązku uzyskania i przedstawienia do umorzenia świadectw pochodzenia oraz podlega zwolnieniu od podatku akcyzowego, w przypadku gdy łączna moc zainstalowana energii elektrycznej wszystkich instalacji odnawialnego źródła energii nie przekracza 1MW.



Możliwości uzyskania przez grupy producentów rolnych i organizacje producentów wsparcia w ramach różnych interwencji PS WPR



GRUPY PRODUCENTÓW ROLNYCH I ORGANIZACJE PRODUCENTÓW

Grupy i organizacje producentów rolnych mogą się ubiegać o wsparcie w ramach Planu Strategicznego Wspólnej Polityki Rolnej w interwencji I.13.2 „Tworzenie i rozwój organizacji producentów i grup producentów rolnych”.

Ze wsparcia wyłączone 3 kategorie produktów i grup produktów: **drób, pszczelarstwo oraz owoce i warzywa.**



GRUPY PRODUCENTÓW ROLNYCH I ORGANIZACJE PRODUCENTÓW

1. zostały uznane najwcześniej 1 stycznia 2023 roku na podstawie szczegółowych przepisów dotyczących każdej z form,
2. mają siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej,
3. działają jako przedsiębiorstwa prowadzące mikro, małe lub średnie przedsiębiorstwa,
4. posiadają numer identyfikacyjny ARiMR,
5. realizują co najmniej jeden z celów określonych we właściwych dla danej formy przepisach (ustawa o grupach producentów, art. 152 ust. 1 lit. c oraz art. 161 ust. 1 lit. a rozporządzenia 1308/2013),
6. członkowie będący producentami prowadzą produkcję produktu lub grupy produktów, ze względu na które wnioskodawca został uznany, na terytorium RP,



GRUPY PRODUCENTÓW ROLNYCH I ORGANIZACJE PRODUCENTÓW

7. zobowiążą się do realizacji planu biznesowego,
8. w skład której mogą wchodzić członkowie będący producentami produktu lub grupy produktów, którzy byli członkami (lub ich małżonkami) grup i organizacji producentów rolnych, utworzonych ze względu na ten sam produkt, której przyznano i wypłacono pomoc na rozpoczęcie działalności ze środków Unii Europejskiej w ramach: PROW 2004 - 2006; PROW 2007 - 2013; PROW 2014 - 2020; interwencji I.13.2 w ramach PS WSP 2023 - 2027 - jednak produkcja i sprzedaż tych osób nie będzie wliczana do podstawy wypłaty pomocy.



GRUPY PRODUCENTÓW ROLNYCH I ORGANIZACJE PRODUCENTÓW

Zobowiązania:

1. obowiązek przeznaczenia minimum 30% uzyskanego wsparcia na zakup środków trwałych - dotyczy organizacji producentów,
2. realizacja planu biznesowego w każdym roku działalności i przedkładanie stosownych sprawozdań,
3. utrzymanie uznania przez minimum trzy lata od otrzymania ostatniej płatności,
4. prowadzenie oddzielnego systemu rachunkowości dotyczącej otrzymanego wsparcia,
5. wydatkowanie wsparcia uzyskanego w ramach tego mechanizmu nie później niż do końca trzeciego roku działalności beneficjenta, następującego po uzyskaniu ostatniej płatności.

Pomoc jest przyznawana wnioskodawcy jeden raz w okresie realizacji PS WPR. Wniosek o przyznanie pomocy składa się w terminie pierwszego lub drugiego naboru wniosków następującego po dniu uznania wnioskodawcy.

GRUPY PRODUCENTÓW ROLNYCH I ORGANIZACJE PRODUCENTÓW

Pomoc wynosi odpowiednio:

1. za pierwszy rok prowadzenia działalności - 10%,
2. za drugi rok prowadzenia działalności - 9,5%,
3. za trzeci rok prowadzenia działalności - 9,0%,
4. za czwarty rok prowadzenia działalności - 8,5%,
5. za piąty rok prowadzenia działalności - 8,0%.

Wynosi nie więcej niż:

- 100.000 euro/rok - w przypadku organizacji producentów,
- 60.000 euro/rok - w przypadku grupy producentów (lecz nie więcej niż 6.000 euro w przeliczeniu na jednego członka grupy).

GRUPY PRODUCENTÓW ROLNYCH I ORGANIZACJE PRODUCENTÓW

Przy przyznawaniu pomocy obowiązują następujące kryteria wyboru operacji:

1. podmiot posiada formę prawną spółdzielni (3 punkty),
2. prowadzi produkcję w ramach unijnych lub krajowych systemów jakości (3 punkty),
3. członkowie podmiotu prowadzą produkcję w następujących kategoriach produktów lub grup produktów:
 - grupa producentów rolnych – świnie żywe, bydło żywe, owce lub kozy, szyszki chmielowe, konopie włókniste lub len, buraki cukrowe, liście tytoniu suszone, rośliny energetyczne (3 punkty),
 - organizacja producentów – wieprzowina, wołowina, baranina i kozina, chmiel, len i konopie, buraki cukrowe, liście tytoniu (3 punkty)
4. liczba członków w grupie:
 - grupa producentów rolnych: w kategorii liście tytoniu wchodzi co najmniej 30 członków, w pozostałych kategoriach produktów lub grup produktów co najmniej 10 (4 punkty, a za każdego kolejnego członka grupy 0,2 punktu),
 - organizacja producentów: w kategorii liście tytoniu wchodzi co najmniej 30 członków, w pozostałych kategoriach produktów lub grup produktów 15 członków, w kategorii mleko co najmniej 25 członków (4 punkty, a za każdego kolejnego członka grupy 0,2 punktu).

GRUPY PRODUCENTÓW ROLNYCH I ORGANIZACJE PRODUCENTÓW

5. co najmniej 50% produkcji każdego z produktów ze względu na które został uznany zostało objęte dobrowolnym ubezpieczeniem innym niż obowiązkowe, ważnym przez co najmniej 6 miesięcy od dnia złożenia wniosku (3 punkty),
6. wnioskodawca zatrudnia na podstawie umowy o pracę co najmniej 2 osoby na pełen etat albo 1 osobę niepełnosprawną (2 punkty),
7. w biznes planie zaplanowano do realizacji działania innowacyjne, a ich koszty obejmują co najmniej 30% pomocy (5 punktów),
8. w biznes planie zaplanowano do realizacji działania środowiskowe, a ich koszt obejmuje co najmniej 30% pomocy (5 punktów).

Pomoc przyznaje się proporcjonalnie do liczby uzyskanych punktów, wymagane minimum – 3 punkty.



GRUPY PRODUCENTÓW ROLNYCH I ORGANIZACJE PRODUCENTÓW

Dla grup i organizacji, które mają problemy z realizacją przyjętych zobowiązań lub nie wywiązują się z przyjętych zadań przyjęto konkretne sankcje.

Zwrot może obejmować nawet do 100% otrzymanej pomocy.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Wspólnym celem interwencji w sektorze owoców i warzyw jest poprawa pozycji rolników w łańcuchu wartości (art. 6 ust. 1 lit. c rozporządzenia 2021/2115).



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Uznane organizacje działające na rynku owoców i warzyw mają możliwości uzyskania wsparcia w ramach Planu Strategicznego Wspólnej Polityki Rolnej w ramach interwencji sektorowych:

I.7.1. Poprawa infrastruktury służącej do planowania i organizacji produkcji, dostosowania produkcji do popytu w odniesieniu do jakości i ilości, optymalizacji kosztów produkcji i zwrotu z inwestycji oraz stabilizacji cen producentów owoców i warzyw.

I.7.2. Poprawa wyposażenia technicznego wykorzystywanego do koncentracji dostaw i umieszczania produktów na rynku owoców i warzyw.

I.7.5. Działania na rzecz ochrony środowiska oraz łagodzenia zmian klimatu.

I.7.6. Badania i rozwój.

I.7.3. Działania informacyjne, promocyjne i marketingowe w odniesieniu do produktów, marek i znaków towarowych organizacji producentów owoców i warzyw.

I.7.4. Wycofanie z rynku owoców i warzyw.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

W ramach interwencji o pomoc unijną ubiegać się mogą uznane organizacje producentów owoców i warzyw lub zrzeszenia organizacji producentów owoców i warzyw realizujące zatwierdzony „PROGRAM OPERACYJNY”^{*}.

Zasady dotyczące tego wsparcia określono w art. 50 – 52 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2021/2115.

^{*} – pierwszy nabór programów operacyjnych OP i ZOP zostanie przeprowadzony w 2024 r.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Programy operacyjne w sektorze owoców i warzyw trwają minimalnie trzy lata, a maksymalnie 7 lat. Pomoc ma formę refundacji części kosztów kwalifikowanych. Unijna pomoc finansowa na dofinansowanie funduszu operacyjnego z tytułu realizacji programu operacyjnego przez uznane organizacje producentów owoców i warzyw jest równa faktycznie wpłaconej kwocie składek i jest ograniczona do 50%* faktycznie poniesionych wydatków.

* - w określonych przypadkach udział ten może ulec zwiększeniu



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Dla realizacji programu operacyjnego oraz określenia zakresu realizowanych zadań niezbędne jest ustanowienie „FUNDUSZU OPERACYJNEGO”, który powstaje poprzez wpłatę składek przez poszczególnych członków lub samą organizację.

Zgodnie z treścią projektowanych wytycznych szczegółowych wszystkie OP i ZOP realizujące programy operacyjne i korzystające z pomocy finansowej na dofinansowanie funduszu operacyjnego, zobowiązane będą stosować jednolity okres referencyjny stanowiący dwanaście kolejnych miesięcy liczonych

od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia drugiego roku poprzedzającego rok objęty wnioskowaną pomocą.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Kwota pomocy finansowej nie może przekroczyć **4,1% wartości produktów sprzedanych OP** z okresu referencyjnego.

Może zostać zwiększona w trakcie realizacji programu operacyjnego do 4,6% jeśli OP prowadzi działania związane zapobieganiem kryzysom i zarządzaniem w sytuacjach kryzysowych.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Ustalenie „wartości produkcji sprzedanej”: (dla nowopowstałych organizacji)

Ustalenie „wartości produkcji sprzedanej” może być problemem dla nowo uznawanych OP, które nie dysponują danymi historycznymi nt. produkcji swoich członków sprzedanych za pośrednictwem tej OP, które będą decydowały o wysokości funduszu operacyjnego.

Zgodnie z treścią projektowanych wytycznych szczegółowych, jeżeli nowo uznana OP nie posiada danych historycznych umożliwiających kalkulację WPS dla pierwszego roku realizacji programu operacyjnego, pułap unijnej pomocy finansowej dla tego roku kalkuluje się na podstawie wartości produkcji sprzedanej w wybranym 12-miesięcznym okresie, rozpoczynającym się nie wcześniej niż dnia 1 stycznia trzeciego roku poprzedzającego rok złożenia wniosku o uznanie organizacji producentów owoców i warzyw i kończącym się nie później niż dnia 31 grudnia roku poprzedzającego rok złożenia wniosku o uznanie za organizację producentów owoców i warzyw.



ORGANIZACJA PRODUCENTÓW

funkcjonująca na rynku owoców i warzyw

Co to oznacza dla powstających OP działających na rynku owoców i warzyw – dla ustalenia „wartości produkcji sprzedanej”, która jest podstawą do ustalenia wielkości funduszu operacyjnego muszą wcześniej prowadzić wspólną działalność w zakresie sprzedaży produktów, dla których uzyskali uznanie.

Pamiętajmy, iż jest to bardzo ważne gdyż wykazana wartość wspólnej sprzedaży decyduje o własnym wkładzie do funduszu operacyjnego oraz możliwości uzyskania jego wsparcie ze środków Unii Europejskiej. Zgromadzone środki decydują o możliwościach planowania i realizacji z udziałem pomocy unijnej inwestycji pomagających w rozwoju firmy i umocnieniu swej pozycji na rynku.



DODATKOWE WSPARCIE MSP

Wsparcie jest nakierowane na realizację działań inwestycyjnych, które mają wzmocnić pozycję rynkową sektora MŚP na obszarach wiejskich, wpłynąć na dywersyfikację i skracanie etapów łańcucha żywnościowego, a także promować współpracę. Wspierane będą inwestycje materialne i niematerialne, w tym budowa budynków i budowli, zakup technologii na cele dotyczące przetwarzania produktów rolnych i wprowadzania ich do obrotu, ochrona środowiska.



DODATKOWE WSPARCIE MSP

Rozwój współpracy w ramach łańcucha wartości (dotacje) – poza gospodarstwem,

Pomoc jest przyznawana w dwóch obszarach:
Obszar A - przetwórstwo i wprowadzanie do obrotu produktów rolnych (MŚP);
Obszar B - przetwórstwo i wprowadzanie do obrotu ekologicznych produktów rolnych (MŚP).

Wsparcie małych i średnich przedsiębiorstw udzielane w okresie realizacji Programu wynosi maksymalnie 10.000.000 zł. Intensywność pomocy:

- do 50% kosztów kwalifikowalnych operacji,
- do 60% kosztów kwalifikowalnych dla beneficjentów prowadzących działalność w formie zorganizowanych form współpracy rolników,
- do 60% kosztów kwalifikowalnych dla beneficjentów prowadzących przetwórstwo i wprowadzanie do obrotu ekologiczne produkty rolne.



DODATKOWE WSPARCIE MSP

Rozwój współpracy w ramach łańcucha wartości (instrumenty finansowe) – poza gospodarstwem,

Pomoc z wykorzystaniem instrumentów finansowych udzielana będzie inwestycje materialne i niematerialne dotyczące przetwarzania lub sprzedaży produktów rolnych (z wyłączeniem rybołówstwa i akwakultury), przetwórstwa odpadów żywnościowych i produktów ubocznych na biokomponenty. Wsparcie mogą otrzymać małe i średnie przedsiębiorstwa oraz duzi przedsiębiorcy.



DODATKOWE WSPARCIE MSP

Rozwój współpracy w ramach łańcucha wartości (instrumenty finansowe) – poza gospodarstwem,

Wsparcie dotyczy gwarancji do 80% kwoty kapitału kredytu pozostającego do spłaty oraz do 50% dotacji na spłatę odsetek, w przypadku gdy inwestycja przyczynia się do ochrony środowiska i klimatu.

Gwarancje udzielane są bezpłatnie,
Dotacja na spłatę odsetek dotyczy kredytów objętych gwarancją.

Pomoc może wynosić do 65% kosztów kwalifikowalnych.



- wybierz znaną „grupę” z Twojego otoczenia i zapoznaj uczestników szkolenia z jej funkcjonowaniem
- spotkanie z ekspertami, omówienie doświadczeń, problemów z czym się mierzymy

**Dziękuję
za
uwagę**